



中国五金协会吸油烟机分会 第五届企业文化交流会在我司召开

8月11日，中国五金制品协会吸油烟机分会第五届企业文化交流会暨联络员工作会议在我司成功举办。本次会议由吸油烟机分会主办，浙江美大承办。中国五金制品协会副理事长、吸油烟机分会秘书长孟凡波出席会议，我司总裁夏鼎博士出席会议并致辞，我司副总钟传良出席会议，吸油烟机分会副秘书长王勇主持会议，30余位协会会员企业代表参加本次会议。

会议旨在促进企业发展，全面倡导文化强企，持续引导会员企业建设工作，学习行业骨干企业先进管理模式和优秀企业文化。我司总裁夏鼎博士致欢迎辞。他简要介绍了公司发展情况，并以“企字拆开为人止”的新颖角度阐述了“以人为本”的企业文化真谛。公司副总钟传良以创新为主题，结合在美大30余年的亲身经历，分享了美大37年沉淀下来的独特的企业文化。

方太、海尔、博世、美的、老板、德意、樱花等企业代表相继发言，分享各自企业在企业文化建设方

面取得的成果。大家畅谈文化对企业发展的帮助，共同探讨企业文化在企业发展中所起的作用。

分会也借此契机，根据在分会日常工作开展过程中各企事业单位及联络人对分会工作的支持与配合度，表彰了5位2016年度先进工作者。

会议当天，参会企业代表应邀走进美大，参观美大工业园，体验美大企业魅力，领略美大开拓、创新的企业精神，感知积淀深厚的美大企业文

化。与会代表表示，走进美大感到十分震撼，美大发明了世界上第一台集成灶产品，大规模应用行业领先的智能化装备，企业不断做大做强，美大的成功肯定有原因，这就是美大37年积累的企业文化。企业文化是企业的灵魂，是企业发展的原动力。美大创业三十年来，企业文化在传承中不断升级，创新成为美大文化的基因，也是美大永葆长青的法宝。通过会议上的分享、交流，对行业企业的企业文化建设将有较大的借鉴作用，有利于行业企业扩展文化理念。



浙江制造品牌建设座谈会在我司召开

7月8日，浙江省质监局副局长赵孟进行来我司参观调研，并召开“浙江制造品牌建设座谈会”。巨石集团、加西贝拉等7家浙江认证企业、申请立项标准和培育企业参加座谈会。

嘉兴市副市长柴永强、海宁市副市长胡燕子等领导陪同调研并出席会议，公司董

事长夏志生、副总徐建龙陪同调研并参加会议。调研组领导及与会代表首先赴美大总部大楼参观考察了美大科研中心和美大精品展示厅。美大科研中心装备了业内领先的智能化检测和试验

设备，对集成灶产品进行全方位的检测。在美大精品展示厅，调研组领导还现场体验了美大集成灶爆炒辣椒演示，对美大健康厨房科技赞赏有加。

随后，调研组来到美大现代化生产车间考察。这里装备了行业领先的智能化装备，是美大制造精品的基础保障；同时，美大规范而又严格的质控体系给大家留下了深刻的印象。调研组领导对美大实施“机器换人”取得的成绩给予肯定。

在“浙江制造”品牌建设座谈会上，董事长夏志生介绍了公司发展历程、转型升级、科技创新、品牌建设以及浙江制造实施和开展等情况。董事长指出，浙江制造是代表浙江制造业先进性的区域品牌形象，是一项系统性工程，美大将通过持续培育，打造成品质高端、技术自主、服务优质、信誉过硬、市场与社会公认的“浙江制造”品牌。

赵孟进副局长对美大坚持开拓创新、致力实业的精神给予鼓励，希望美大再接再厉，以“浙江制造”打响品牌，为地区经济做出更大贡献。



美大集成灶——不忘初心，领航行业

一个故事并不会因为它普通平常或众所周知而变得不重要，一个影响千万人的发明创造应该被一次又一次地报道。

这篇报道很干，没有水分。美大集成灶于2003年高调亮相，一炮打响中国健康厨房革命。大家从来只知美大是集成灶行业的开创者，不知美大是历经十余年的自主转型和升级，全体工作人员的不懈努力，才成就了今日的辉煌。

1 美大是行业缔造者

▪ 下排油烟系统开创者 ▪ 掌握核心科技

▪ 十三年辉煌历程，集成灶行业领军品牌

2 美大是专利领先者

▪ 美大掌握核心科技，拥有100多项专利知识产权。其中，国家发明专利19项、国际PCT专利9项

3 美大是标准制定者

▪ 美大积极推动行业规范和标准化建设。

▪ 是《住宅厨房、卫生间排气道》行业标准、《家用燃气灶具能效限定值及能

效等级》国家标准、《集成灶》行业标准主要起草单位。是《住宅整体厨房》标准化示范基地。

4 美大拥有行业领先的数控装备

公司装备了国内先进的差速链总装自动化流水线、喷涂自动化流水线、冲压机械手自动生产线，德国通快数控激光切割机、德国通快数控转塔冲床、意大利ABB激光焊接机器人、加拿大爱克数控折弯机、加拿大爱克数控剪板机等先进装备，具有较高的自动化生产水平；建立产品研发、检测和试验中心，设立空气动力性能、电气安全性能、燃

烧与油烟性能四大实验室。

5 美大拥有完善的销售和服务网络

美大已构建了遍布全国的营销和服务网络，一级经销商近千家，终端网点达3000多个，并成功开拓了东南亚等国际市场。而且，销售渠道实现多元化、立体化。美大积极进驻国美、苏宁、五星等KA渠道，以及天猫、京东、苏宁易购等电商渠道，并大力开拓工程渠道，打造了一大批美大集成灶精品工程，遍布各地顶级精装修楼盘，取得了显著的成绩。



地址：浙江省海宁市东西大道60km

销售热线：400—887—3397

投稿邮箱：2289658652@qq.com

网址：www.meida.com

2016年9月刊

浙江美大实业股份有限公司 主办



浙江美大荣获 浙江省燃气具行业杰出贡献奖

8月22日，浙江省燃气具和厨具厨电行业协会2016年会在浙江海宁隆重举办。浙江省经信委凌云副主任、国家燃气用具质量监督检验中心王启主任、中国五金制品协会柳润峰副理事长、浙江省燃气具和厨具厨电行业协会秘书长张秀梅等领导，行业专家以及协会会员企业300余名代表参加了此次会议。

“让世界爱上浙江造”是2016年浙江省燃气具和厨具厨电行业协会年会主题。浙江省燃气具和厨具厨电行业协会秘书长张秀梅做2016年工作报告。浙江省经信委凌云副主任解读《中国制造2025浙江行动纲要》，鼓励企业通过创新发展，重视智能制造工业4.0，推动整个行业不断向前发展。

在年会上，表彰了一批行业领军企业。经评选，浙江美大荣获“2016浙江省燃气具行业杰出贡献奖”、“优秀智能制造企业”、“浙江制造《集成灶》标准主要起草单位”，美大-飞虹被评为“2016年度行业发明奖”，美大-飞弧被评为“浙江制造荣誉称号”。

行业领导和专家一致评价：没有美大就没有集成灶。浙江美大首创下排油烟系统，开创了集成灶行业，充分展示了浙江制造的力量和智慧。美大坚持走科技创新之路，以自主知识产权引领消费潮流，为千万家庭实现了健康厨房梦。





美大总部超级团购会

不玩套路 只来真情

近年，建材圈各种所谓的“团购”层出不穷，夸大的宣传让人疑窦丛生，繁复的流程让人晕头转向，无厘头的装饰就是演戏，编造的数字毫不脸红地造假，有的甚至找个过气的明星到现场，反正宁愿高价花钱买噱头，就是不肯实实在在的让利给客户！

客户们大呼“我要的是实惠，不是表演，不是套路”！

同时，聪明的客户们发现，有一个品牌叫美大，有一个公司叫美大实业，堪称总部团购会的鼻祖，每周都有2-3场总部超级团购会！受到全国业主们的追捧！

因为，美大——不玩套路，只来真情！

这不，7月23日，美大总部团购会（安徽站）再次激情上演！

7月23日，来自安徽六安、蒙城、霍邱、宿州、蚌埠、利辛、铜陵等地的500多位顾客朋友来到浙江美大总部海宁，参加美大总部超级团购

会，特别让利，实在优惠！

顶着烈日，不惧39度高温、不远千里而来，足见大家对美大的信任和钟爱！大家首先游览美大工业园，来到美大现代化生产车间。浩浩荡荡的人群在数控转塔冲床、数控切割机、数控剪板机、ABB激光焊接机器人前流连忘返，再到自动化部装线、自动化总装线、智能立体仓库，大家见证了美大从一块块板材进阶成一台台精致的集成灶，更亲眼见证了美大自动化部装线、自动化总装线上一道道醒目的质检点，通过电脑检测，严格把关，确保一个完美的作品呈现到用户家中。

大家看到，不仅美大车间里井井有条，连厂区的外环境也一丝不苟，品质源于细节，美大连厂区一草一木、交通标线都精益求精，更何况对产品品质的追求了！

如此让人放心的装备和管理，已经令朋友们迫不及待想看看实物了。

金灿灿的金蛋，堆积如山的奖品，彰显着这场团购会的盛惠空前！真金白银的优惠，实实在在，流露着美大对客户们的殷殷真情！

大家一到展厅大门，仿佛一个个变成了脱缰的烈马，冲向展厅里，将美大产品围得密不透风！

有的寻找心仪已久的产品！有的直接在签单区下单，有的在两个产品之间艰难地选择，有的已经先下手为强开始砸金蛋啦！

POS机已经发热！点钞机已经发烫！签单处的美女们一个个都忙到手抽筋！

砸金蛋不稀奇，稀奇的是蛋蛋有奖，还都是价值不菲的奖品！瞧一个个笑靥如花的模样，就知道大家有多高兴了！！超级联单一个连一个、一个赛过一个！美大集成灶、美大集成水槽、美大鼎厨橱柜、美大净水机，一单打尽，就是这么任性！

看，

他们就是美大总部团购会的主角！

他们就是美大总部团购会的主角！

他们的真情流露，完美地演绎了美大总部团购会的精髓：优惠到家、客户至上！

看，1000多里，500多人，1个小时，疯抢完毕！

他们用实际行动鲜明地阐释了：什么叫作伟大！

所有客户满载而归，本次美大总部超级团购会——安徽站圆满成功！感谢大家的信任和厚爱，美大将永葆初心，始终坚持健康环保理念，为中国健康厨房事业不懈努力！



传说中的家装淡季？No！美大没有淡季！

传说现在正值家装销售淡季。三伏天，酷暑难耐，任谁都不愿意出空调屋！无论是商家还是业主们都宅在家里，拒绝户外活动。但是，这里怎么来了这么多人？还是不辞辛苦从千里之外来的？

原来，美大总部正在举办超级团购会！美大哪有什么淡季？从来都是旺季！

8月6日下午，来自安徽宣城、安庆等地的500多位顾客朋友来到浙江美大总部，参加美大总部超级团购会，

优惠不克制，美大无淡季。一个人每小时要消耗2000左右的卡路里，简直不敢想象这么多人待在一块儿要产生多少热量。

骄阳似火，但即使是高温也阻挡不了大家爱美大的这颗心。

大家在美大现代化生产车间内自由参观，从数控转塔冲床到激光焊接机器人，再到智能化立体仓库，无一不被现场参观者津津乐道。小朋友们到了如此新奇的地方更是尽情撒欢，激动欣喜之情溢于言表。

在浙江美大总部大楼前合影之后，大部队前往美大精品展厅，超级团购会序幕正式拉开。不论男女老幼，都仔细观摩美大每一件产品，亲自试用美大集成灶，感受美大集成灶高效的净烟效果。

出于对美大集成灶的喜爱，很多朋友不仅自己购买，还帮亲戚朋友代买，“美大就是好，大家都用的。”还有一些朋友趁机一起预定了美大鼎厨橱柜、美大净水机、美大集成水槽。

没有什么比砸金蛋更令人激动的了，更没有什么会比蛋蛋有奖更让人兴奋的了。

本次美大总部超级团购会——安徽站圆满成功！感谢大家对美大的信任和厚爱。浙江美大真诚为您，给您更优惠的价格，为您更满意的体验，为您更健康的生活。祝大家度过一个浪漫美好的七夕节！



浙江美大员工运动会成功举办

7月18日，浙江美大2016年职工运动会在公司隆重举行，全员踊跃参与，共同营造了一场别开生面的运动狂欢。

正值盛夏，但公司员工的热情更加奔放。在运动场上，美大员工们激情四射，各展身手，尽情绽放自己的光芒。

本届趣味运动会，共分为11个参赛团队，设置了7大比赛项目，分别是：跳绳、拔河、乒乓球、五人六足、猪八戒背媳妇、摸石头过河、定点投篮。



这些精心设计的运动项目，比技巧、拼力量、赛协作，融汇运动和快乐，具有极强的参与性，大家比赛之余，深刻体会到了追求卓越、团队协作的精神。

运动会在全体人员的欢呼声中开始，各分赛场不时响起阵阵笑声、掌声、加油声、呐喊声，全场激情洋溢。

本届运动会参赛员工广泛，各部门都派出了精兵强将，大家通过比赛，加强了交流，增进了感情，提高了凝聚力。

通过运动会，公司给员工提供了一个展现自我的平台，在比赛中发现了很多善于动脑，多才多艺的“能人”，更发现了很多配合默契的部门。更快、更高、更强、更健康、更快乐，大家赛出了劲头，赛出了水平。

经过裁判组公平公开计算的权威数据，评出了各项比赛的单项奖项，以及团队奖项。本届趣味运动会在令人兴奋的颁奖典礼中胜利闭幕。公司领导为获奖团体和个人颁奖，鼓励大家在今后的工作中继续发扬团队合作



精神，并热爱生活，积极运动，健康快乐！

本次运动会不仅是对员工身体素质的比赛，也是对大家“战斗”能力、团队精神的一次检阅。人在美大，情在美大，创业在美大，成功在美大！所有员工都是美大这个大家庭的一员！我们将以更饱满的激情、更认真的态度、更创新的方法，投入到工作中去，做出更大的成绩！



美大白毛巾行动

真诚服务，让每一个用户感动！

十余年来，美大集成灶优异的产品品质，赢得了市场的追捧；美大人用真诚的服务，赢得了用户的好评和感动。

山东青岛美大积极响应公司“白毛巾行动”，对所辖区内的美大集成灶老用户进行预约回访，并对集成灶进行保养服务，在保养过后用一块全新的白毛巾擦拭产品和橱柜。用心细心贴心的高端服务，感动了用户的心。

参与回访的小伙伴回来：“回访了一整天，虽然有点累，但是用户一个微笑就让一切劳累烟消云散了！”

黄岛美大根据公司对售后服务的要求，切实做到了免费测量、免费设计和免费安装，24小时上门验收，定期回访以及上门维护保养的五星级服务体系。

你把用户当上帝，用户把你当亲人！

黄岛美大长期坚持优质服务带来了丰厚的回报，金杯银杯不如用户的口碑。用户将美大集成灶推荐给亲朋

好友，美大老用户带单率名列前茅！这是用户对美大的肯定！

美大白毛巾行动！美大高端产品、高端服务！超越用户期望，全心服务，全年无忧，真诚到永远！让每一个美大用户买得放心，用得舒心！努力！



美大鼎厨橱柜培训班成功举办

8月20-24日，美大鼎厨橱柜培训班在浙江美大总部举办，30多位美大鼎厨终端人员参加了本次培训。

培训重点围绕美大鼎厨设计理念、公司优势、产品工艺、设计技能等方面展开全方位的学习和探讨。公司邀请专业讲师授课，学员们认真听讲，态度积极。

学员们之间互相交流，学习氛围良好，对于学员在学习过程中提出的疑问，讲师们耐心解答和辅导。

培训期间，学员们参观了美大鼎厨现代化

生产车间和精品展厅。橱柜是厨房装修中极为重要的一环，为打造出高端的健康整体厨房，美大鼎厨引进先进的生产设备，制定了专业生产标准的生产线，推出美大鼎厨橱柜。展厅内有美大设计的各个系列健康整体厨房，美大鼎厨橱柜与美大集成灶、美大集成水槽完美结合，打造开放式厨房。

通过这次培训，学员们对美大鼎厨橱柜有了更系统、更深入的认识，对美大鼎厨橱柜的知识技能有了更全面的掌握，提升了学员的专业度，增强了学员的信心。学员们将以更加饱满的激情和更加专业的水平投入到终端销售工作中。

